

# 蔡建勇：扬帆矿业破浪行



## 人物名片

蔡建勇,1970年出生于石浦镇东门岛。宁波力勤资源科技股份有限公司董事长,中国实践“一带一路”走向国际的杰出民营企业代表。他率队完成印尼首家高压酸浸工艺加工红土镍矿项目建设并投产,该项目被中国国家有色金属协会授予“国家标准海外示范工程”;他所领导的力勤资源因在抗击疫情中的突出表现,入列“大爱浙商”抗疫英雄榜;他设立了我县目前数额最大的慈善冠名基金——力勤资源体育发展基金。

# 胡明宝：“宝燕”翱翔



## 人物名片

胡明宝,宝燕集团董事长,上海市闵行区工商联副会长、上海市浙江商会副会长、上海新沪商联合会常务副会长、上海象山商会执行副会长。



记者 马振

从石浦东门海岛走出的蔡建勇,天生有一股勇立潮头的拼闯个性。他带领团队,秉持永不止步的进取意识,闯荡海内外,诚信做贸易,踏实做实业,在镍矿行业中破浪前行,创造多项业界纪录。

### 创业创新

凭借“力致卓越,勤无止境”的企业精神,将公司从单一的贸易型企业,发展成一家集国际物流、冶金设备制造、镍矿山开发、镍矿冶炼、不锈钢及新能源电池材料制造应用等为一体的综合性全产业链集团。蔡建勇笑称,这是一个不断学习的过程,有时也会觉得辛苦,但是更多的是学习和创业过程中的快乐。

从小学到高中,蔡建勇一直在石浦就读,并从象山二中考入上海建筑材料工业学院(现并入同济大学)。大学毕业后,蔡建勇被分配到宁波从事会计工作。“会计的工作让我对数字比较敏感,这对以后的工作很有帮助。”蔡建勇说:“后来转行从事贸易工作,经常在海外奔波,这些经历让我知道世界的多样化和发展的不平衡,能让我有更多人文主义的思考”。

2009年,全球金融危机后,国内经济运行处于企稳回升的关键时期。蔡建勇凭借多年海外贸易市场的经验,抓住机遇,组建宁波力勤矿业有限公司,走上创业之路。公司成立第一年,进口矿产品总量超过100万吨,年销售额5000万美元,创利400万美元。从2016年到现在,力勤的镍矿贸易量一直保持全国第一。

“大宗商品的贸易不代表大宗商品的话语权,话语权需要拥有资源,还要有资源的开发能力。”随着公司的发展壮大,蔡建勇对力勤的定位不再是单一的镍矿贸易公司,而是一家全产业链的镍资源公司。2015年,力勤收购了江苏惠然实业——一家濒临倒闭的镍冶炼企业。该公司拥有1200名员工,规模较大。“当时股东们对这个收购是心存疑虑的,说这个工厂太大了,有可能会消化不良,会对力勤发展带来风险。”事实上,力勤收购惠然,确实困难重重——上百个法律诉讼需要应对,同时要马上复工复产,稳定军心。蔡建勇率领团队,和当地政府、银行、供应商进行充分沟通,结合力勤原有技术团队,不断实施技术改造和环保投入,加强管理,优化工艺,降低能耗,提高作业率和收得率。并购完成后第二年,惠然实业就开始盈利了,力勤收购惠然也被评为2016年度江苏省重大资产重组项目。

“不经历磨难的企业,很难形成砥砺前行、一往无前的企业精神。”蔡建勇说:“每一次去工厂,看到了员工因收入提高、预期稳定而买房买车,看到大家眼里的开心和幸福……这都让我感受到做企业的价值”。

### 逐浪海外

碧海、蓝天、青山、红土,在美丽的印度尼西亚 OBI 岛上,力勤的湿法冶炼项目生产线正加足马力运转。这个本该在2020年投产的项目,历经波折,终于上线投产,蔡建勇感慨良多。

2017年,蔡建勇敏锐地意识到新能源产业的发展将对镍行业产生深远影响,积极投身研究电池级镍钴材料的

生产。2018年,力勤和印尼哈利达集团联手,在印尼投资了镍钴湿法冶炼、RKEF 镍铁冶炼及配套港口、电厂项目。该项目一期投资20亿美元,是浙江省“一带一路”重大建设项目,同时入选当地国家战略投资项目。

2020年,项目处于建设关键期,可受疫情影响,原本春节后出发的中国施工队伍不能如期去印尼项目现场。作为力勤的掌门人,蔡建勇及时调整工期方案。面对巨大的用工缺口,力勤在当地招募大量建筑工人,还组织跨国招聘,从马来西亚、越南、缅甸招聘人员来弥补建设队伍的不足。力勤还采用国内的“联防联控”模式,组织整个岛屿的疫情防控工作。

历经艰难,2021年5月19日,第一条湿法冶炼生产线正式投产。这是印尼第一个采用高压酸浸工艺加工红土镍矿的项目。6月23日,氢氧化镍钴首船产品交付。印尼海事和投资统筹部长卢胡特率领印尼财政部、内务部、能源矿业部、马鲁古省长等领导专程来到现场,共同见证这一产业合作盛事。

目前,力勤在印尼湿法一期已全部投产,并刷新了红土镍矿高压酸浸工艺的投资成本、建设工期、生产成本、达产时间等几乎所有纪录,创造了行业传奇。中国国家有色金属协会授予该项目“国家标准海外示范工程”荣誉。在今年第十一届中国—东盟矿业合作论坛开幕式上,蔡建勇作为实践“一带一路”走向国际的杰出民营企业代表,受邀作演讲。

资源共享,合作共赢。2020年10月,在蔡建勇的主导下,力勤和电池巨头——宁德时代合作成立宁波普勤时代有限公司,携手逐浪海外,共同开发新能源产业,全力打造电池全产业链。

### 情系慈善

“做企业不只赚钱,更要承担社会责任,为发展贡献一份力量。”蔡建勇始终践行着“一个负责任的企业公民”精神。

2020年初,新冠疫情暴发,蔡建勇不等不靠,在做好公司应对措施的同时,积极担负起企业家的责任。“看到医务人员逆行而上,奔赴一线,我们深受感动,在这个紧急关头,企业不能袖手旁观。”蔡建勇说。

疫情期间,力勤资源向鄞州区慈善总会捐款2100万元,江苏子公司也向当地捐款。海外疫情蔓延,力勤购买1000多万元的防护用品,捐给印尼,出资100多万元为印尼当地政府建立核酸检测实验室。因为在抗击疫情中的突出表现,力勤入列“大爱浙商”抗疫英雄榜。

今年,力勤资源向昆明理工大学捐资300万元,设立“力勤资源奖教、奖学金、助学金及双创基金”;与中南大学、中国矿业大学等高校合作设立助学基金,促进矿业工作和教育事业共同发展进步。

为支持家乡发展,蔡建勇向县慈善总会捐赠了3000万元成立“力勤资源体育发展基金”,按每年300万元标准支持象山体育事业建设。“力勤资源体育发展基金”也成为目前我县数额最大的慈善冠名基金。

“希望将来在印尼的各个项目如期落地,除了工业,国际化的医疗和教育资源,快捷的交通,产业集聚,环境友好,这些是员工事业和生活的理想。我们要做‘一带一路’、人类命运共同体和实践者,努力实现企业和社会的共赢。”蔡建勇在谈到将来的愿景时说。

记者 郑丽敏

胡明宝出生于象山县西周镇儒雅洋村,凭着对市场的敏锐洞察力,在他的坚持下,把一个单一经营家具生产制造、10多人组成的小工厂,发展壮大为集商业管理、室内亲子乐园、餐饮娱乐连锁、酒店投资管理四大业务板块,拥有员工近5000人,年税收上千万,多元化经营的集团公司——宝燕集团。

上世纪八九十年代,胡明宝踏遍了北京、石家庄、郑州等地,经历了艰苦的打工生涯。1989年,对于胡明宝来说,是刻骨铭心的一年,当他在北京全身心地投入于一线工作时,却接到家里父亲病故的噩耗。当时通讯、交通比较落后,他一收到母亲发来的电报,就立刻乘火车,等他三天后赶到老家,父亲已经下葬了。想起往日父亲“诚信待人,艰苦创业”的训导,胡明宝不禁泪如雨下。然而,有一大堆工作等着他去处理,他不能多停留,立即赶回了北京。他要把这二十多年来对父亲的感恩及心灵深处对父亲最真的爱和最深的痛化作对事业强烈的追求,正是这种力量督促着他勇往直前。

凭着多年来在各地家具厂历练的实践经验,2000年,胡明宝只身前往上海,在闵行区梅陇镇虹梅南路1755号注册成立了第一家家具工厂。当时,创业的环境非常艰难,工厂总面积不到1000平方米,员工少,资金紧缺,他既是厂长,也是销售,还兼采购。接到订单后,他常常加班加点工作,一天的睡眠时间只有五六个小时,怕睡过了头耽误工作,睡觉的时候都不敢拉上窗帘。为了节省开支,他确保工人吃饱吃好,自己的用餐标准却降到了最低。他外出的交通工具主要是公交车和自行车,来到上海的第一年,胡明宝走破了三双皮鞋。

因过于劳累,有好几次,胡明宝在徐闵线的公交车上睡着了。有一次,等他一觉醒来,已是夜里,他又累又渴,徒步回到工厂时,已是凌晨,他只休息了两小时,依旧早早起床干活了。

胡明宝动手能力强,多才多艺,他会雕花,会油漆,会木工,很多产品,他只要看上几眼,就能自行设计生产了。他不光拥有多种技艺,工作中还十分细心。有一回,他和工人一起为客户送家具,因一位客户住在六楼,在搬运中,由于用力不慎,扭伤了手腕和腰,但他还是咬紧牙关,强忍着疼痛完成了工作,并主动用家具护理蜡为客户的家具做了护理,赢得了客户的好评。

正是因为这种执着的工作干劲和对客户真诚的服务态度,使他的家具厂在短时间内发展起来。他开了第二家工厂,工厂规模扩大了三倍。

商机无处不在,新的商机就在无意间降临到了胡明宝身上。2001年的圣诞夜,胡明宝带

着家人光临闵行区银都路的一家小饭店。这家饭店生意很好,吃饭还需要排队。就在排队等候吃饭的一瞬间,拥有商业头脑的胡明宝产生了一个念头:象山的海鲜是非常出名的,为何不充分利用自己是象山人这一有利资源来寻求自己在商业上的突破和发展呢?当时,他的家具厂正在扩大规模,急需大量资金,他却当机立断,用手头仅有的10万元钱,向银行申请了30万元的贷款,在一个对于自己来说全新的领域做起了一份新的事业。300平方米的宝燕海鲜旗舰店诞生了,从此,胡明宝在餐饮业迈出了有力的步伐。

餐饮对胡明宝来说,是一个从零起步的行业,他善于学习和思考,严格管理,海鲜品质超群。在胡明宝的带领下,甬帮菜肴深受客人的赞誉,第一家餐饮店在短时间里便众人皆知,每天宾客盈门。借着这一大好势头,他又加快实施了对餐饮业的滚动投入。很快,一家家宝燕餐饮品牌连锁店声名鹊起。其中,被定位为“旗舰店”的宝燕餐饮位于闵行区颛桥镇的好爱广场,这家店2006年作为整个广场的首家进驻者时,周边商业气候尚未成熟,这样的投资冒着很大风险。然而,胡明宝凭着他的智慧和毅力,使“旗舰店”一炮打响。由于他的成功经营,在短时间里就带动起了整个好爱广场的繁荣。在随后不到一年的时间内,宝燕酒店业、娱乐业也相继成型并创立品牌。

数年来,上海宝燕海鲜餐饮连锁店先后被宁波市贸易局、象山县人民政府评为“十佳酒店”;被上海新民晚报社、上海市食文化研究会、新民周刊社评为“新民食神金勺大奖优秀餐厅”;同时获得“上海绿色餐饮企业”“上海市著名商标”“中华餐饮名店”等美誉。

2007年6月19日,时任上海市委书记习近平、市长韩正一行到闵行区调研,位于闵行区都市路的宝燕商务酒店有幸被指定为定点接待单位。习总书记、韩市长来到宝燕商务酒店用餐、休息,并亲切接见了董事长胡明宝,对宝燕集团的管理充分认可,并对集团的发展提出了宝贵意见。

胡明宝全身心投入事业的发展中,值得一提的是,在打造第一家宝燕乐园时,因滑道设备在国内找不到专业的供应商,以家具创业起家的胡明宝通过学习,自己研发并设计出儿童滑道。在新近开出的宝燕乐园旗舰店,近2万平方米的门店内,除了科技设备是由专门的供应商提供外,水上乐园、滑梯乐园、光影乐园等都是“宝燕出品”。

树高千尺不忘根,水流万里总思源。“我对象山特别有感情,喜欢家乡的海鲜,尤其是咸呛蟹,经常会想起我的父亲,经常会梦见我的家乡!”胡明宝说,无论自己身在何方,当年在西周儒雅洋上学时那种“我骄傲,我是儒雅人”的情感一直都在。